

デジタル本の販売をもっと自由に



(ヨンデミル)

株式会社フライングライン

フライングラインは、

作品が読者に購入されるまでの制約を取り除き、

出版社さま(著者さま)が自由に作品を商品化し、

自由な売り方で、

高い利益を確保していただき、

出版社さま(著者さま)に適切な利益が還元されることを

応援するために、サービス開発をしています。

(それは、次の作品を生むことにつながる)



出版社さま(著者さま)が

「自在に」作品を商品化して

「自由に」販売を開始できて

「自分で」売り伸ばすことができる

無料(※実質) **ツール**

です。

今後、流通やマテリアルの制約から自由になった出版社さまが販売・拡販を自身で担っていくことは、間違いありません。

最近では、担当編集者さまが自らSNS利用やメディア露出により販売促進をおこなっています。

本に限らず、「作った会社(人)が、自分で売っていく」時代の中で、外部からの制約がないYONDEMILLを、ぜひご活用ください。



箕輪2.0
@minowanowa

Follow

みんな点でしか見ないけど、俺は2年前からインフルエンサー型編集者が来るって言い続けてコツコツやってきた。今、2年後への種まきは、動画、コミュニティ(宗教)、地方。

Translate from Japanese

12:07 AM - 30 Jan 2018



最所 あさみ (asami saisho)
@qxqnmn

Following

「売るは善行」は真理。「作る」だけではなく「売る」まで手を抜かない作り手だけが、より多くの人にその価値を広げることができる。
いいものは勝手に広がる時代だけど、だからといって「売る」ことに対して手を抜いていいわけではない、と思う。

Translate from Japanese

12:46 AM - 30 Jan 2018



竹村俊助 / 編集者
@tshun423

Following

これまでの編集者としての仕事も出版のあり方も、今後の大変化を前にしたら「序章」に過ぎないな。これまでを土台にしつつ「これが新しい出版だ」といえるカタチを見つけなくては。出版不況は禁句。紙かウェブか議論もどうでもいい。不安はもう十分だ。これからは希望と可能性で脳内を満たしていく...!

Translate from Japanese

12:39 AM - 20 Jan 2018

次のページからは、

 **YONDEMILL** 利用方法を

詳細にご紹介いたします。

出版者がより自由にデジタル本を販売するためのシステムです。

<特長>

- **好きな場所で売れる**

ホームページやSNSなど、好きな場所で販売できます。

- **すぐに売り始められる**

ファイルをアップすれば、程なく販売を開始できます。

- **すぐに読める**

専用の端末やアプリがなくても、ブラウザでワンクリックで読めます。

- **データを取れる**

読まれた数などのデータを確認することができます。(機能準備中)

- **読者にアプローチできる**

読者に対してコンテンツの更新やプロモーションのお知らせができます。(機能準備中)

- **価格を設定できる**

販売価格を自由に設定、変更できます。

- **料率が70:30**

販売価格の70%をお戻しいたします。

販売開始から購読の流れ

<出版者による販売開始の流れ>

1. **ファイルをアップする**
デジタル本のデータを管理画面でアップします。(EPUB推奨、PDFも可)
2. **試し読みリンクができる**
システムがブラウザで読める形式にデータ変換を行います。
3. **好きな場所にリンクを設置する**
WebサイトやSNSなど、読んでもらいやすい場所にリンクを設置します。

以上で販売の準備は完了です。

<読者による購読の流れ>

1. **リンクをクリックして試し読みをする**
ワンクリックで誰でも簡単に試し読みができます。
2. **決済をして最後まで読む**
試し読み範囲以降は、決済が完了すると読めるようになります。
3. **購入した本はMy本棚から何度でも読める**
YONDEMILLにログインすれば、いつでもその本を読めます。

売上をリアルタイムで確認することができます。

管理画面



試し読みリンク

<https://yondemill.jp/contents/○○○○?view=1>

リンク設置

ホームページなど

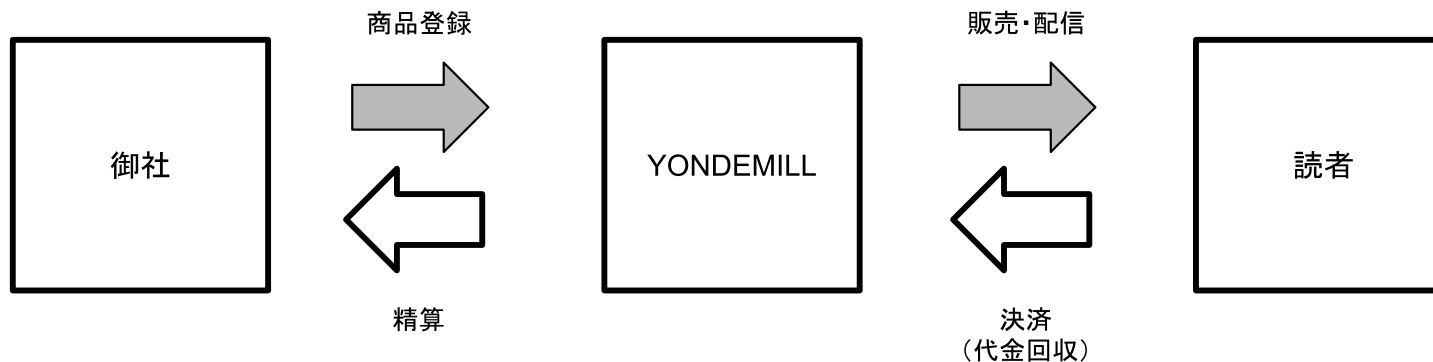


クリック

ビューワー(本が開く)



- ・ 売上の中から販売手数料を頂戴します。
- ・ その他、システム利用に関する費用は掛かりません。
(有料オプションを除く)



- 売上に対する収益分配
 - ・ 御社70%、当社30%(最低販売価格:75円、30%に決済手数料も含む)
- 決済方法
 - ・ カード(単品購入:VISA/MASTER/JCB/AMEX/DINERS、定期購読プラン:VISA/MASTER)
 - ・ 携帯キャリア(docomo、au、softbank)
- お支払い条件
 - ・ 当月締め、翌々月末お支払い(銀行振込)

試し読み機能のみ利用プラン【有料オプション】

- YONDEMILLで販売を行っていない書籍でも、試し読み機能だけを使えるプランです。



■ 機能

- YONDEMILLでの販売ON・OFF（試し読み機能のみの利用）
- 他のネット書店へのリンク設定

■ ご利用料金

＜登録コンテンツ数＞

100タイトルまで 10,000円/月

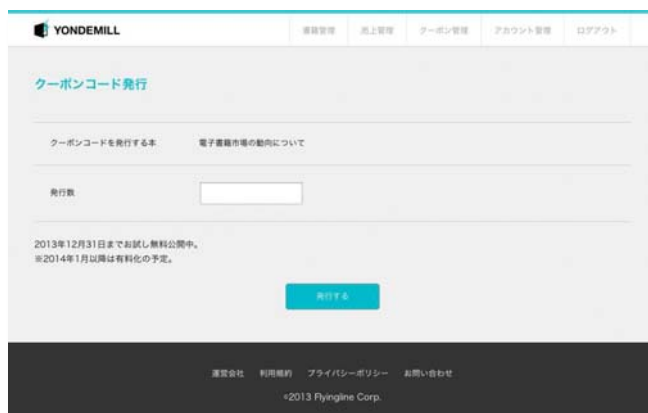
500タイトルまで 30,000円/月

500タイトルから 別途お見積り ※税別価格

YONDEMILLにはデジタル本の「献本」機能が搭載されています。有効に活用すれば、関係者の協力を得たり、発信力の高いメディアやブロガー等に取り上げてもらうことにより、プロモーションを加速することが出来ます。

■システムの概要

そのタイトルを無料で読むことが出来るクーポンコードを発行します。メール等でそのコードを献本先に送ります。コードは一度しか使えないので、その方だけが読める献本になります。
(献本の受取には会員登録が必要です。)



①管理画面でクーポンコードを発行します。



②メール等でクーポンコードを献本先に通知します。



③コードを入力すれば、献本先のYONDEMILLの本棚に登録されて読めるようになります。

定期購読プラン機能

複数のコンテンツをまとめて月額課金で読み放題にする「定期購読プラン」を提供できます。

■利用シーン

・単行本の場合

「〇〇タイトルが月額〇〇円で読み放題！」

・雑誌の場合

「最新刊を含むバックナンバーや過去記事を〇〇円で読み放題！」

「紙の本誌の定期購読者に電子版の読み放題をセットでご提供！」

■特徴

- ・プランへの加入者数が増えることにより、毎月の安定した収益が見込めます。
- ・雑誌やレーベルといった単位でいくつでも自由にプランを組むことができます。
- ・コンテンツが利用者の端末にダウンロードされない仕組みのため、コンテンツの安全が確保されます。
(契約期間中にたくさんダウンロードしてから解約、といったことができない。)

■ご活用事例



昭和堂様『農業と経済 電子版ライブラリ』
<http://www.showado-kyoto.jp/nokei/>



創出版様『創e-books月額読み放題』
<http://tsukuru-p.tumblr.com/>

ご利用いただいている出版者様(一部抜粋)



出版社(一般書、専門書、デジタル特化)、個人作家のみなさまにご利用いただいています。

<敬称略>

BookRepublic出版
DoCompany出版
Panda Publishing
アイプロダクション
あさ出版
あの出版
イースト・プレス
インプレス
エンターブレイン
ガイドワークス
学文社
カンゼン
創出版
ぶんか社
ボージャー
リイド社
学びリンク
金子書房
洋泉社

幻冬舎コミックス
現代書林
三一書房
実務教育出版
駿河台出版社
昭和堂
白水社
星の環会
報知新聞社
早稲田大学出版部
太田出版
大隅書店
東京創元社
東洋館出版社
伴田リバモリウム
風響社
並木書房
明石書店
有坂汀

ほか多数



■あの出版様Webサイト
「立ち読み」ボタンをクリックすると
YONDEMILLが開きます。



■太田出版様『hongram』
「お試し読み」ボタンをクリックすると
YONDEMILLが開きます。

株式会社フライングライン

<http://www.flyingline.co.jp/>

電話：03-6264-7672

メール：publishers-info@yondemill.jp